

Curso

Liderazgo en equipo de ventas



100% Online



Valor: \$208.000



4 módulos

Objetivo del curso

Desarrollar competencias para la dirección de personas y equipos comerciales, competencias para el auto-liderazgo y competencias para la participación en equipos colaborativos y confiables.





Temario

Módulo 1

Modelos de aprendizaje y cambio organizacional

- Analizar y profundizar en el liderazgo comercial
- Distinguir las competencias conversacionales

Módulo 2

Competencias de autoliderazgo

- Conocer la importancia de la inteligencia emocional
- Analizar las habilidades de la inteligencia emocional

Módulo 3

Desarrollo de equipos colaborativos y confiables

- Establecer la importancia de los equipos de trabajo
- Conocer el modelo de Blanchard y Hersey

Módulo 4

Competencias de liderazgo

- Analizar y profundizar en el liderazgo comercial
- Comprender la importancia de un liderazgo transformacional

Haz click en el siguiente botón para dirigirte
al sitio del programa e inscribirte

Inscríbete aquí

